

Forrygende forår hos Mazak

Et par stille vintermåneder efter årsskiftet blev afløst af stor travlhed og en stribe nyansættelser hos Yamazaki Mazak A/S, hvor direktør Niels Torbensen glæder sig over den positive udvikling, som han forventer fortsætter også i den kommende tid.

Af John Nyberg
nyberg@teknovation.dk

VTM 2017-messen i Odense blev startskuddet til et forrygende forår for japanske Mazaks danske salgs- og serviceselskab, der lige siden har øget medarbejderstaben for at supportere eksisterende kunder sideløbende med at organisationen også varetager flere nyinstallationer og henvendelser fra nye kunder, fortæller administrerende direktør Niels Torbensen:

”Vi har både afleveret flere enheder, udført mere service og øvrigt opsøgende salg hos eksisterende kunder samti-

dig med at vi har opnået nogle endog meget store ordrer i forbindelse med VTM 2017 og i forlængelse heraf. Og det ser ud til at fortsætte,” fastslår Niels Torbensen.

Ud over mange forespørgsler og konkrete projekter, så er der også en stor forhåndsinteresse frem mod september måneds EMO 2017 i Hannover, hvor Ringsted-firmaet vil være stærkt repræsenteret med Niels Torbensen og yderligere 8 fra det danske team på moderselskabets stand:

”Vi har flere spændende lanceringer på vej, og intet mindre end 15 egentlige ver-

denspremierer på den store stand, der bliver omdrejningspunkt for løbende live-præsentationer på 25 af de seneste maskiner i programmet,” fortæller Niels Torbensen, og fortsætter:

”Ud over 3D-metalprint, fiberlaser- og DDL-laserteknologi så byder vi også på en række fremadrettede bud på mere traditionelle CNC-operationer, hvor stadig større kræfter og højere præcision betyder stadig lavere omkostninger pr. produceret emne og større kapacitet for kunden.”



Direktør Niels Torbensen, havde en forrygende oplevelse under og efter VTM 2017, der blev afholdt i dagene 28. februar til 3. marts i Odense, og ser lyst på fremtiden.

STÆRK DANSK SERVICEORGANISATION

Niels Torbensen glæder sig over den store ordreindgang, der fortrinsvis kommer fra både eksisterende og nye kunder i Vestdanmark.

Samtidig har han koncentreret sig om, at Mazak-organisationen følger med på servicesiden, så de mange kørende maskiner holdes godt i gang 24/7, sideløben-

de med nyinstallationerne.

”Vi er gearet til at holde vores kunder Up-to-date med både ældre og nye maskiner, og har en solid stab, hvor vi har en gennemsnitsanciennitet på godt tolv år. Medarbejderne er også løbende på efteruddannelse, så vi altid behersker de seneste teknologier,” understreger Niels Torbensen.

De lyse udsigter for efter-

året får ham ikke til at slappe af. Forventningerne skal indfries, og markedet understøttes samtidig med at det stadig større program fra moderselskabet naturligt også skaber stadig flere muligheder, som Niels Torbensen og det øvrige team hos Mazak Danmark, glæder sig til at introducere for kunderne.