

Øget efterspørgsel på større emner

Den nordjyske maskinfabrik Esko har udvidet maskinparken med en større CNC-fræser. Kundernes efterspørgsel på større emner gjorde udslaget.

Af Thore Dam Mortensen

Aalborgvirksomheden Esko med speciale inden for CNC-drejning og -fræsning,

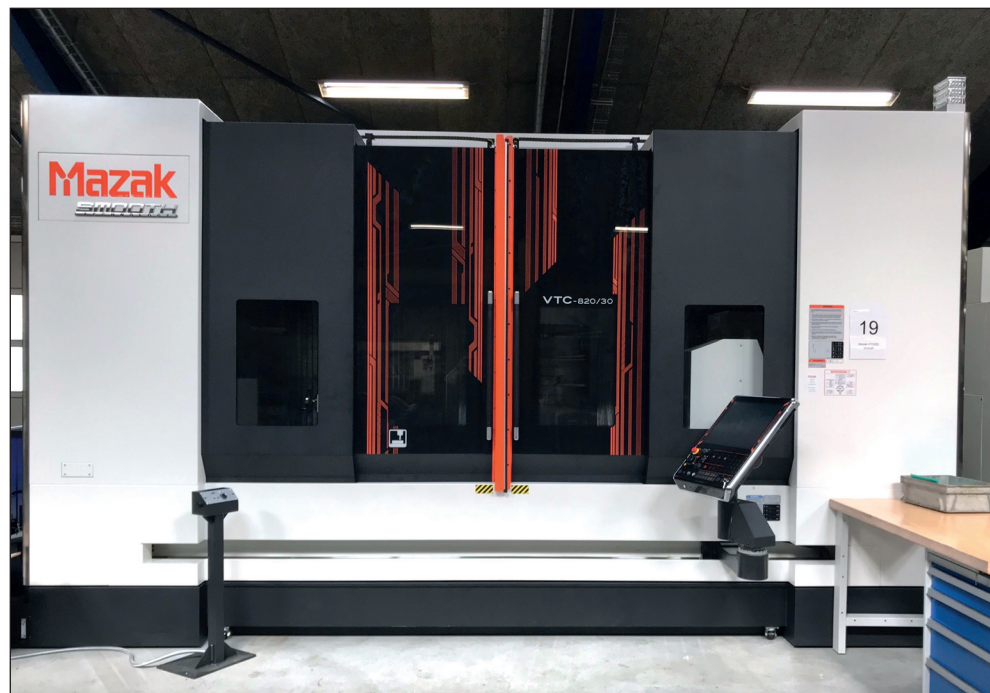
skæring, overfladebehandling samt svejsning har udvidet maskinparken med et større CNC-bearbejdningsscenter.

Der er tale om en Mazak VTC 820/30 med Smooth G-styring, leveret og installeret af Mazak Danmark ved Area Sales Manager Midt-/Nordjylland Steven Westenholz.

Investeringen gør det fremover muligt for virksomheden at arbejde med emner op til tre meter i længden og 820 gange 800 millimeter i højde/bredde, hvor begrænsningen hidtil har været 1,3 meter i længden og 700 gange 700 millimeter i højde/bredde.

”Det er en større investering, men vi har i en periode haft flere forespørgsler fra vores kunder om at kunne arbejde med større emner,” siger direktør for Maskinfabrikken Esko, Søren Esko Nielsen, og tilføjer:

”Derfor har vi taget beslut-



Den bredere maskinpark giver øget kapacitet, også på bearbejdning af mindre emner og alt i alt større fleksibilitet, hvilket alle Eskos kunder får glæde af, fremhæver Søren Esko Nielsen.

ningen, og det er med stolthed, at vi nu kan tilbyde at løse endnu flere af kundernes opgaver. Vi kender de brancher, vi leverer maskiner og komponenter til. Arbejdsgange, kvalitets- og miljøkrav og særlige forhold, som vi tager hensyn til i det daglige samarbejde.”

”Det skal være let at handle med os. Kunden har kun én kontaktperson, og vi er

med hele vejen fra design og konstruktion til materialeindkøb, forarbejdning, montering og kvalitetskontrol,” tilføjer han.

Virksomheden har blandt andet egen konstruktør, der kan bidrage i design- og konstruktionsfasen samt ved produktudvikling. Ved maskinnedbrud kan fabrikken i løbet af få timer lave produktionstegning og fremstille en

specifik reservedel.

Alt i alt er det ønsket, at kunderne kun behøver at ringe ét sted, hvorefter virksomheden tager sig af hele leverancen, kontakten til eventuelle underleverandører og logistikken omkring lager og levering, lyder det fra direktøren.



”Det skal være let at handle med os. Kunden har kun én kontaktperson, og vi er med hele vejen fra design og konstruktion til materialeindkøb, forarbejdning, montering og kvalitetskontrol,” siger direktør for Maskinfabrikken Esko, Søren Esko Nielsen. (foto: www.esko.dk)